

# Realizar venda no aplicativo

## Vinyum Sell Point

Os pontos de venda podem usar a aplicação Vinyum Sell Point para criar a nova venda. Só os utilizadores que têm permissão de “ponto de venda” é que conseguem aceder à app. Para iniciar sessão na app vinyum sell point, (logo bordeaux), deve usar os seus dados de acesso com que se registou.

**Nota:** que apesar de existirem várias App's, website e backoffice, os dados de cada utilizador (email e password) são os mesmos para aceder a qualquer um deles, desde que tenha permissão para cada nível.

## Ponto de venda

No caso da sua empresa ter mais de um ponto de venda (por exemplo uma empresa que tenha dois restaurantes) esses pontos de venda aparecerão no ecrã. Clicar no botão **“SELECIONAR”** no ponto de venda a operador.

## Nova Venda

Depois de selecionado o ponto de venda, clicar no botão **“NOVA VENDA”**.

## Consumidor

Colocar o número de telemóvel, username ou email do cliente. Conforme vai escrevendo, o sistema vai procurando por clientes correspondente ao que está a escrever, quando encontrá-lo clique sobre ele. Tem também a opção de colocar uma nota que lhe permita identificar a venda.(por ex: mesa 1). Clicar no botão **“GUARDAR”**.

## Escolher produto

Clicar sobre o produto a vender. Aparece no ecrã o formulário para o produto: **Moeda** – Automática, podendo ser alterada; **Desconto** – Automático (No caso desse vinho chegar por mais de um fornecedor deve clicar em cima do desconto e escolher o fornecedor); **Preço unitário** – a preencher pelo vendedor; **Quantidade** – Qt(un) para venda de garrafas ou Qt(ml) para venda a copo.

**Nota:** No caso da venda a copo, se aumentar a quantidade de copos vendidos, deve ser incrementado o preço de venda. Ex: se vende 1 copo de 200 ml e o preço é 5€, ao vender 2 copos, deve colocar a quantidade 400 ml e o preço a 10€.

## Adicionar produto

Caso pretenda adicionar mais produtos à mesma venda, clicar no botão “**GUARDAR / ADICIONAR PRODUTO**”.

## Concluir a venda

Quando todos os produtos estiverem incluídos na venda, clicar no botão “**GUARDAR E SUBMETER**”. O cliente irá receber a venda no seu menu de “Compras”, tendo que a “Confirmar”.

## Lista de vendas

Neste ecrã pode escolher:

**VENDAS NÃO SUBMETIDAS** – Tem a lista de todas as vendas que ainda não foram submetidas, ou seja, todas as vendas que ainda não foram finalizadas;

**VENDAS SUBMETIDAS** – Tem a lista de todas as vendas que já foram submetidas, ou seja as vendas finalizadas;

**PRODUTOS** – Apresenta todos os produtos que o ponto de venda tem que são aderentes da Vinyu.

## Vendas submetidas

As vendas submetidas podem ter dois estados:

**Confirmadas pelo cliente:** Neste caso aparece a **data da venda** e a **data da confirmação** por parte do cliente. Significa que pode ser feito o desconto pois o seu fornecedor já tem informação da quantidade de produto que tem de lhe oferecer para compensar o desconto;

**Não confirmadas pelo cliente:** Neste caso **não aparece** a data da venda nem a data da confirmação por parte do cliente. O desconto não deve ser feito enquanto o cliente não confirmar a compra pois neste caso o fornecedor não terá na sua conta nada a indicar que tem de lhe enviar a compensação pelo desconto.